



「お住まいの塗り替えにお役に立つ情報を毎月発信しています！」

ニュースレター

おまかせください！！

2018. 第 109 号



いつもお読みいただきありがとうございます。三商事の上神谷（かみかべや）です。

まだまだ寒い日が続きますね。最近、風邪をひいてしまって・・・。咳がなかなか止まりませんでした。

それでもなんとか治りそうにはなってはいるのですが・・・今度は下の娘が咳と鼻と・・・どうやらうつしてしまったみたいです・・・。でも、熱などは出ないので元気は元気ですよ！

早く暖かくならないかな・・・と思います。昔に比べて本当に寒いのが二ガテになりました。

■三商事の動画が出来ました！

前回のニュースレターで少し宣伝しましたが・・・「三商事のPR動画」ができました。

こちらを見ていただいた方に、ぜひ、当店のことを知りたいと思いたい、知り合いの方にお願いして作っていただいたのです。

お願いしたこちらの女性も、ご自身のクッキー教室の動画の再生回数がなんと“60万回”と、とんでもない実力の持ち主！そんな方が女性ならではの視点で、作っていただいた動画はとてもほのぼのした出来になっています。

当店そのものもぼくを始め、義理の父である親方と、この後出てくる長坂、そして時には明るく時には懸命に仕事に励んでくれる職人2人の5人でのお店。とても“アットホーム”な、お店だと思っています。

アットホームなお店ではあるけれど、仕事と向き合うとみんなそれが真剣に、取り組んでいきます。

そんな真剣な職人たちの仕事に向き合う姿を、そして、暖かみのあるお店を・・・ということでアットホームな一面も（ウチの娘も登場していたり・・・）見せたり・・・。

こういうお店って職人という存在自体が「どこか怖い・・・」と受け取られがち。だからこそ、そういうイメージではないほのぼのしたものを・・・と発注

しました。そしてそれを見事に作ってくれたわけです。

実はこれを撮影しに来られた女性もくる前まで「怖い人たちだったら…？」と思っていたそうですが、ふたを開けたら全然そんな心配はいらなかった…と言つてくださいました。



こちらの両ホームページに載せてあります。機会がありましたらぜひご覧になってみてください！

<http://sanshouzi.net/>
<http://www.sanshouzi.com/>



お世話になっております。長坂利昭です。

今年の冬はとても寒かったです。朝、現場で作業を始める頃は氷点下、日中も10°Cに満たない日が続きました。

一方で、寒いからこそ出来る事もあり。皆さんもご覧になったかと思いますが、「冬季オリンピック」。

以前、この紙面でも書きましたが、前

回大会の時は、生まれたばかりの次女の世話をTV中継を楽しむ余裕もなく…。

今回、開幕前。子供たちもそれなりに大きくなり、TV中継を楽しめるかなと期待していました。韓国での開催で時差を気にする事もありませんでしたし。

いざ開催期間中。当然、日中行なわれた競技は、私も現場で作業をしている為、見る事は出来ませんでしたが、夜に行なわれた競技はほぼ見る事が出来ました。日本選手の活躍もあり、とても楽しめたオリンピックでした。

■作る側も読む側も難しい

「塗装の広告」

さて、ここからは塗装のお話します。

これから工事をご計画の方は、チラシやインターネット等で、塗装の情報を集められている事かと思います。

私も職業柄、他店がどのような仕事をしているのか、どんな広告を作っているのか…気になってよく見ています。

しかし、塗装の広告というのは、漠然とした情報しか書いていない事が多く、それ故、トラブルに発展する事もありますので、業者側、お客様側、双方で注意が必要です。

例を挙げてご説明します。まずは以前、某新聞に出ていた広告です。

「水性も悪くないけど？」「何をもってやさしいの？」など、問い合わせしたくなるようなツッコ



ミどころ満載の広告なのですが・・・。
気になるのは、やはり価格でしょうか。
「特価 3,300 円／m²」とありますね。
ただ、どこを読んでも“何の”“どこの”面積を指しているのかが“????”です。

外壁の面積だとしても、窓や玄関ドアなど非塗装箇所は含むのか除くのか？
そうではなく、足場のm²かもしれませんし、建坪（延床面積）かもしれません。

「雨樋は塗るの？」「外壁以外はいくら掛かるの？」等々、情報が少ないので、受取り方は様々に変化します。いずれにしても、総額はわかりませんので、結果的には、見積りを取る必要があります。

続いて、別の業者さんの広告です。



こちらの業者さんは、足場面積・外壁面積を基に“パック料金”を掲載しています。ただ「〇〇万円より」の“より”がくせ者なんですね・・・。

また、一見総額が明確そうですが・・・基にしている面積がちょっと少ないのです。表記は「足場 100m²、外壁面積 80m² 規模例」となっています。

足場は、家を囲うように四面建てます。高さは、最低でも壁面の一番上、屋根の際（雨樋）の所まで建てます。屋根塗装をする場合は、更に高くします。当然、この「四面の長さ×高さ」が面積となり

ます。試しに計算をしてみます・・・。

屋根塗装はしないとして・・・一般的な2階建て戸建住宅の高さは約5m。高さが5m、それが四面で100m²となると外周は20m(一边は平均5m)です。

実際にご自宅の外周を測って頂けるとお分かりになるかと思いますが、府中周辺で、この数値に収まる家は、なかなか無いと思われます。単純計算で、延床面積50m²（15坪）程の家です。

同様に、塗装する外壁面積が100m²以下となると、タイルやレンガ等を多く使用した家でないと、なかなかお目に掛かれない数値なのです。

■なぜ“こんな”広告に？

例に挙げました広告のように、大多数の塗装の広告は、どれも“曖昧な”“中途半端な”ものになっています。

このように書いてしまうと、皆さんには「塗装屋はいい加減だなあ」と思われてしまうかもしれません・・・少しだけ弁明をさせてください。

そもそもが、塗装工事の価格を、不特定多数の方々に向けて提示すること自体が難しいのです。

塗料も多種ありますし、工事するお家の仕様・劣化状況がそれぞれ異なるので、工事内容が“オーダーメイド”となり、基準となる価格が多岐にわたります。

塗装工事は、工場で大量生産した物を販売するのとは違い、現場施工の商品。手の掛け具合、作業の丁寧さによって、品質・価格が大きく異なってしまう商品

なのです。

■広告の内容と期待値・・・

私共も、塗装を離れれば、一消費者です。塗装工事以外の色々な商品のチラシや、サービスの広告を見ます。

斜め読みで「おっ！これ安い！！」と目に止まった商品・サービスも、内容を読み深めていくと、「安くて当然・・・」とガッカリする事が多々あります。

しかし、チラシや広告という物は、そもそもが“人目を惹かせる”ための手段、お店の“存在をアピール”するための物です。残念ながら、“平凡”な内容では、通用しづらい媒体なのです・・・。

ですから、限られた紙面のスペースで、ちょっとでも注目してもらうために、“お得感”“インパクト”重視で各業者さんが色々と考え、悩み発信しているのだと思います。

ご覧になられる皆様も、広告内容はあくまでも“特異な一例”としてお考え頂き、「ウチはこの条件に合っているのかな？」「この金額からどれくらい加算されるかな？」程度の気持ちから、ご検討を進めた方がよろしいかと思います。

■当店では・・・

現状、ありがたい事に、お客様からのご紹介や、ご近隣の方からのお声を掛けて頂く事が多く、折り込みチラシ・広告だけに頼ること無く、お仕事をさせて頂いております。

勿論、チラシ・広告の更なる活用も考える事はありますが、ここまで述べてき

ました通り、記載内容に語弊や誤解が生じる可能性が高い媒体のため、信用・信頼を第一に考える当店としては、“価格の記載されたチラシ・広告”の作成、使用はしておりません。

現在、当店で配布しているチラシ・広告はこちら。主に、お客様のご感想を載せています。あくまで、地域の皆様に当店の存在を知って頂くだけのものとなっています。



お値段に関しては、きちんとお宅を拝見し、お打ち合せした上で、ご提示しております。

塗装でお悩みの不特定多数の方々に対し、明確な情報が発信出来ずに申し訳なく、心苦しく感じてはおりますが、読者の皆様にだけでもご理解頂ければ幸いです。

~~~~~

発行者 地元の塗装店 『三商事』  
上神谷裕治（かみかべや ゆうじ）  
記事 上神谷裕治、長坂利昭  
住所 府中市紅葉丘1-1-15  
TEL、FAX 042-365-1402  
または 090-1504-8833  
ホーランズ <http://sanshouzi.net/>  
<http://www.sanshouzi.com/>  
<http://sansyouzi.seesaa.net/>

~~~~~